

# FRANCESCO BOSCHERINO

## PROFILO PROFESSIONALE:

---

Consolidata esperienza come Area Manager maturata all'interno di aziende del settore Energia Rinnovabili

Ho lavorato in diversi ambiti e nello specifico mi sono occupato dell'acquisizione di nuovi potenziali clienti, della gestione del portafoglio clienti e del monitoraggio dei pagamenti relativi alle vendite. Come responsabile acquisti grazie alla mia esperienza professionale ho sviluppato la capacità di gestire i fornitori e la capacità di Problem Solving.

## ESPERIENZE PROFESSIONALI:

---

Dal 2009

SB Energetica

**Business Development Manager Energie rinnovabili**

Principali attività:

- Analisi del mercato
- ricerca e sviluppo nuovi clienti
- Monitoraggio dei Pagamenti

**Dal 2007 al 2008**

**Techem srl -**

**Sales Developer (Settore termotecnico)**

Principali attività:

- \_Analisi del mercato
- ricerca e sviluppo nuovi clienti
- Monitoraggio dei pagamenti
- Attivita' di promozione presso Amm.ri di Condominio e Gestori di Calore

Risultati: incremento del turnover del 30%

**Dal 2003 al 2007**

**Tata Fujitsu Spa-**

**Sales Developer (Settore Termotecnico)**

Principali attività:

- Analisi del mercato
- ricerca e sviluppo nuovi clienti
- Monitoraggio dei pagamenti
- Attivita' di promozione presso Ingegneri `Termotecnici

**Risultati:** incremento del turnover 80%

## **FORMAZIONE1**

---

Diploma di Ragioniere e perito Comm.le

## **CONOSCENZE LINGUISTICHE E INFORMATICHE:**

---

**Inglese:** Intermedio

**Francese:** Scolastico

Conoscenza avanzata del Pacchetto Office, Sap e Crm

**DATI PERSONALI: 13/07/1974**

---

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali presenti nel cv ai sensi dell'art. 13 del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali" e dell'art. 13 del GDPR (Regolamento UE 2016/679).